

## Geprüfte/r Verkaufsleiter/in (SGD)

Dem Verkauf kommt heute in allen Branchen eine Schlüsselrolle für den Unternehmenserfolg zu. Viele Firmen konkurrieren in immer enger werdenden Märkten mit vergleichbaren Produkten oder Dienstleistungen um den Kunden. Gesucht sind deshalb Verkaufsleiter/innen, die fundierte Verkaufs- und Führungskennntnisse besitzen. Als Verkaufsleiter/in sind Sie kein Einzelkämpfer im Vertrieb, sondern vor allem Führungskraft. Hier stehen Sie vor der Herausforderung, Bindeglied zu sein zwischen dem Kunden, Ihrer Geschäftsleitung und dem Verkaufsteam, das Sie führen. Wenn Sie in dieser Situation neue, kreative und betriebswirtschaftlich erfolgversprechende Verkaufskonzepte entwickeln und diese mit Ihrem Team erfolgreich in die Tat umsetzen: Dann sind Sie gefragt. Der Kurs vermittelt Ihnen alle Fachkenntnisse, die Sie benötigen, um im Vertrieb erfolgreich aufzusteigen.

### Kursinformationen im Details

<b>Kurs-Nummer</b>	cm2832044
<b>Datum</b>	fortlaufend
<b>Kursanbieter</b>	Studiengemeinschaft Darmstadt SGD
<b>Kurskosten (ohne MwSt.)</b>	0,00 EUR
<b>MwSt.</b>	0%
<b>Versandkosten</b>	0,00 EUR
<b>Kursform</b>	Blended Learning-Kurs
<b>Erläuterungen zum Preis</b>	<b>Achtung: Kostenpflichtiges Kursangebot!</b> Aktuelle Preisauskünfte sind über die <a href="#">Website</a> des Anbieters erhältlich.
<b>Abschluss/Nachweis</b>	SGD-Zertifikat
<b>Dauer</b>	18 Monate
<b>Veranstaltungsort</b>	Fernlehrgang ohne Präsenzseminar
<b>Kurs mit Online-Betreuung</b>	ja
<b>Demokurs</b>	>> zum Demokurs
<b>Vorkenntnisse</b>	Um am Lehrgang erfolgreich teilzunehmen, brauchen Sie eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb.
<b>Zielgruppen</b>	Alle